

Warum wir für Sie der richtige Berater sind? Weil wir es schon für so viele Unternehmen waren.



Sie haben viel vor – und wir geben Ihnen den notwendigen Support: Die jvo – consulting ist bei allen Firmenfragen der verlässliche Partner an Ihrer Seite. Die Grundlage unseres Handelns und Beratens sind 25 Jahre Expertise in unserem Geschäftsfeld. Diese geben uns die notwendige Sicherheit, um Sie professionell bei der Bewältigung der vielfältigen und anspruchsvollen Weichenstellungen zu unterstützen, die Sie als Unternehmenslenker/-in tagtäglich vornehmen müssen. Mit unserer Hilfe und dank unserer Erfahrung bleiben Sie garantiert auf dem sicheren Gleis!

Strategieentwicklung und Strategieumsetzung

Wir kennen die besten Taktiken, mit denen Sie zur besten Strategie finden: Was ist der Schlüsselfaktor Nr. 1 für jeden Unternehmenserfolg? Antwort: Dass Sie Ihre Unternehmensstrategie konsequent umsetzen! Was aber, wenn Sie sich über Ihre Strategie noch nicht restlos im Klaren sind? Antwort: Sie wenden sich an jvo-consulting! Wir liefern Ihnen auf breiter, verlässlicher Faktenbasis eine wissenschaftliche Orientierung, die wir für die Umsetzung in der Praxis professionell aufbereiten. Dabei decken wir den gesamten strategischen Prozess ab – von der Konzeption plus theoretischer Analyse über die Implementierung in der Praxis bis zum Benchmarking und der Performance-Messung. Sie werden feststellen: Die richtige Strategie ist oft nur eine Frage des richtigen Partners!

Organisationsentwicklung

Wird eine Organisation nicht mehr besser, hört sie auf, gut zu sein. Die inhaltliche Weiterentwicklung eines Unternehmens ist heutzutage kein Nice-to-have mehr. Es ist ein Überlebensfaktor! Wir entwickeln darum für Sie ein maßgeschneidertes Konzept, wie Sie den Wissenshunger Ihres Unternehmens anfachen können – und stillen. Von klassischen Komponenten wie der Validierung und Evaluierung Ihrer Unternehmenskultur bis zur Überprüfung der organisatorischen Strukturen und Abläufe überblicken und steuern wir den gesamten Prozess. So ist Ihr Unternehmen auch in Zukunft den gesellschaftlichen und technologischen Entwicklungen immer den entscheidenden Schritt voraus.

Personalentwicklung und Personalführung

Sie müssen Ihre Mitarbeiter nicht führen, sondern verführen. Die großen Unternehmen haben es schon vor Jahren erkannt: Die Mitarbeiter sind das wichtigste Kapital jedes Unternehmens. Und Sie möchten doch sicher auch, dass Ihr Kapital Zinsen trägt? Gern erstellen wir für die speziellen Erfordernisse Ihres Unternehmens ein Konzept zur Entwicklung Ihrer Mitarbeiter. Damit diese jeden Tag besser werden, jeden Tag etwas motivierter sind und Sie gemeinsam jeden Tag noch ein Stück weiter vorankommen. Aus langjähriger Erfahrung wissen wir, wie Sie Ihrem gesamten Mitarbeiterstamm, vom Trainee bis zur Führungskraft, mit spezifischen Angeboten gerecht werden können. Größe und Branche Ihres Unternehmens stets im Blick, entwickeln wir ein individuelles und langfristiges Konzept für Ihre Personalarbeit. Und plötzlich arbeitet Ihr wichtigstes Kapital effektiv wie nie für Sie!

Coaching und Trainings für Unternehmenslenker und Führungskräfte

Ein guter Lenker weiß, wann er selbst gelenkt werden muss: Kommt Ihnen dieses Szenario bekannt vor? Sie lechzen nach Impulsen, Sie sehnen sich nach Veränderung, Sie haben das Gefühl, in Ihrer Arbeit immerzu an Grenzen zu stoßen? Wir kennen das auch, zur Genüge! Aus unserer umfangreichen Erfahrung heraus begleiten wir Sie auf dem Weg zu neuen Ufern, frischem Wind und neuer Energie. Wir setzen gezielt die lang ersehnten Impulse und helfen Ihnen dabei, Teamentwicklungsmaßnahmen zu konzipieren und durchzuführen. Dazu greifen wir bei Bedarf auf unser weit verzweigtes Netzwerk von renommierten Coaches und Trainern zurück.

Personalbindungssysteme

Fachkräftemangel ist ein riesiges Thema – wenn Sie nicht die passenden Konzepte haben Die besten Leute zu finden, reicht nicht. Sie müssen sie auch halten. Wenn Sie diese Herausforderung meistern, bleibt es Ihnen erspart, in den universalen Chor der Klagen über den allgegenwärtigen Fachkräftemangel einzustimmen. Wir helfen Ihnen, Ihre Stimme zu schonen. **Über clevere Maßnahmen gezielter Mitarbeiterbindung verleihen wir dem Erfolgsfaktor Nr. 1 Ihres Unternehmens Dauerhaftigkeit: den besten Leuten.** Wir zeigen Ihnen die angemessenen Konzepte und die verschiedenen Möglichkeiten auf. Denn Bindung an Ihre Firma und Loyalität können Sie in komplexen Zeiten wie diesen nicht mehr allein über das Gehalt steuern. Erforderlich ist das perfekt synchronisierte Zusammenspiel vieler individueller Bausteine. Jeden einzelnen davon haben wir erkundet.

Implementierung von Vertriebssteuerungssystemen

Vertrieb ist Bauchsache. Aber eine, die System braucht: Wenn Sie den Eindruck haben, dass Sie bei der Steuerung Ihres Vertriebs an Grenzen stoßen, empfehlen wir Ihnen die Implementierung eines Vertriebssteuerungssystems. Selbstverständlich etablieren wir das System auch für Sie! Damit bei Ihren Vertriebsaktivitäten ein gesundes Verhältnis von Quantität und Qualität gewahrt bleibt. Dabei haben wir die aktuelle Erfordernislage des technisierten Umfelds stets im Auge. Sie werden feststellen, dass ein Vertriebssteuerungssystem das ideale Instrument ist, um die Aktivitäten der Vertriebspartner besser zu planen und effektiver zu steuern.

Validierung und Optimierung von Finanzierungsstrukturen

Finanzierungen gibt es in den verschiedensten Formen. Aber uns interessiert nur die Bestform:

Auch wenn Sie Ihre betriebswirtschaftlichen Kennzahlen fest im Griff haben und Ihr Steuerberater Sie pünktlich mit allen erforderlichen Informationen versorgt, lässt ein nagender Zweifel Sie womöglich nicht los: **Sind Sie mit Ihrem Kreditinstitut richtig aufgestellt? Haben Sie wirklich die richtigen Finanzierungsformen gewählt? Lassen Sie uns diesen Zweifel für Sie ausräumen!** Das Mittel, das wir dazu verwenden: 25 Jahre eingehender Erfahrung in unserem Geschäft. Wir durchleuchten für Sie Ihre Finanzierungsstrukturen und zeigen Ihnen bankenunabhängig alternative Konzepte und Möglichkeiten auf. Sie werden feststellen: Was man vom guten Gewissen sagt, gilt auch für eine gesunde Finanzierung – sie ist ein gutes Ruhekitzen.

Verhandlungsführung mit Kunden und Banken

Sie wissen, was Sie tun. Wir wissen, wie Sie es präsentieren: Keine Frage, Sie sind ein Experte: Wenn es um Know-how in Ihrem Metier und Ihrer Branche geht, reicht Ihnen so schnell niemand das Wasser. Okay, aber warum setzt Ihr Wettbewerber dann seine Dienstleistungen trotzdem besser ab? Eine Erklärung könnte sein: Er verkauft sich besser. Sich zu verkaufen aber kann man lernen! Wir zeigen Ihnen, wie Sie sich ins rechte Licht setzen, und sind Ihr Partner bei allen Gelegenheiten,

da es auf professionelle, moderne, überzeugende Verhandlungsführung ankommt. **Gerade in Verhandlungen mit Banken ist die richtige Präsentation Ihrer Anliegen und Ihrer Persönlichkeit ein wichtiger Aspekt** für die Bereitstellung von Krediten! Wir sorgen dafür, dass Sie sich in Ihrer Hausbank ganz zu Hause fühlen.

Bildungsangebote für Mitarbeiter

Sie entwickeln nicht Ihr Personal weiter, sondern Ihr Unternehmen: Wie leicht drängt der Berufsalltag mit seiner Routine und seinen tausend kleinen Problemen die Weiterbildung der Mitarbeiter an den Rand! Trotzdem dürfen Sie diesen wichtigen Aspekt auf keinen Fall aus dem Auge verlieren. Gerade in einer Wissensgesellschaft wie der unseren geht es darum, technologisch und hinsichtlich der gesellschaftlichen Entwicklungen am Ball zu bleiben. Sonst sind ganz schnell Sie an den Rand gedrängt! Gemeinsam mit Ihnen analysieren wir die Bedarfsstruktur Ihres Unternehmens und konzipieren maßgeschneiderte fachspezifische Weiterbildungsformate für Ihr Personal. Dass wir auf einen großen Dozentenpool zurückgreifen können, erlaubt es uns, ein breites Themenspektrum souverän zu bespielen. So vermeiden Sie es, dass aus Ihrer lernenden Organisation ein überholtes Erfolgsmodell wird

Spezialthemen für Banken und Sparkassen

Veränderung ist machbar, man muss nur den Change richtig managen: Egal ob wir von einem regionalen Kreditinstitut sprechen oder von einer alteingesessenen Privatbank: Seit 2008 stehen Themen wie kundenseitiger Vertrauensverlust in die Kreditinstitute, Niedrigzinspolitik und nicht zuletzt die Digitalisierung in der gesamten Branche ganz oben auf der Agenda. **Um die strategische Ausrichtung Ihrer Bank oder Sparkasse wieder näher an die Kundenansprüche und -erwartungen heranzuführen, sind neue, moderne, nachhaltige Konzepte gefragt.** Oft ergibt sich aus diesen Bestrebungen von selbst die Frage: Wie managet man eine Fusion so sensibel und umsichtig, dass man alle Mitarbeiter mitnimmt und zugleich einen Kulturschock vermeidet? Die notwendigen Bausteine für ein erfolgreiches Change-Management liefert Ihnen unser internes Know-how, das wir bei der Umsetzung einer Fusion erworben haben. So gelingt Ihnen das Kunststück, sich auch im Wandel treu zu bleiben.

jvo – consulting

Ihr Kontakt:

Julian Vonarb
Georg-Benda-Str. 56
07586 Bad Köstritz

Telefon: 0172 963 08 13
kontakt@jvo-consulting-group.com
jvo-consulting-group.com